11.03.2015 События

В контексте реализации задач на 2014 год, а также решения актуальных проблем, средства массовой информации были для AGEPI инструментом освещения динамики национальной системы ИС и надежными партнерами.

В начале 2015 года, в ходе конкурса «Best companies of the year», проведенного журналом «Бизнес-класс», AGEPI было присвоено звание «Лучшая компания на рынке бизнес-услуг». Отбор победителей состоялся по голосам читателей журнала и отзывам бизнес-экспертов.

По данным журнала «Бизнес-класс», в 2014 г. AGEPI реализовало новые проекты и зарегистрировало новые достижения в области развития интеллектуальной собственности, как на национальном, так и на международном уровне.

Приоритетными направлениями, отраженными и оцененными в ходе конкурсе, были осуществление Плана действий по реализации Соглашения между Республикой Молдова и Европейским союзом об охране географических указаний для сельскохозяйственной и пищевой продукции; осуществление новых проектов, таких как система «Коллективного управления авторскими и смежными правами», что позволит оптимизировать и повысить прозрачность данной системы в РМ, а также применение онлайновой услуги подачи заявок на ОИС.

Еще один фактор, привлекший внимание экспертов - меры в целях укрепления инновационного потенциала вузов в РМ с помощью системы ИС, в том числе реализация программы Tempus TecNet «Сеть трансфера технологий» с участием университетов Республики Молдова и Европейского Союза. В 2014 году AGEPI в сотрудничестве с Министерством просвещения выступили организаторами Кампании по повышению осведомленности учащихся мун. Кишинэу о явлениях пиратства и контрафакции.

Благодарим читателей за доверие и бизнес-экспертов за высокую оценку.

AGEPI будет продолжать оказывать постоянные качественные услуги в соответствии с международными стандартами, тем самым повышая уровень доверия пользователей.



[1]

Источник: https://www.agepi.md/ru/news/agepi-%D1%81%D1%82%D0%B0%D0%BB%D0%BE-%D0%BB%D0%B0%D1%83%D1%80%D0%B5%D0%B0%D1%82%D0%BE%D0%BC-%D0%BF%D1%80%D0%B5%D0%BC%D0%B8%D0%B8-%C2%AB%D0%BB%D1%83%D1%87%D1%88%D0%B0%D1%8F-%D0%BA%D0%BE%D0%BC%D0%BF%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D1%8F-%D0%BD%D0%B0-%D1%80%D1%8B%D0%BD%D0%BA%D0%B5-%D0%B1%D0%B8%D0%B7%D0%BD%D0%B5%D1%81-%D1%83%D1%81%D0%BB%D1%83%D0%B3%C2%BB